



Programmmanagement – Begleitung von Produktentwicklung und Serienlieferung

Formations
Group

Unser Auftraggeber ist ein international tätiges, mittelständisches Unternehmen im Bereich Fahrzeuginnenausstattung. Das Unternehmen ist ein strategischer Partner sowohl für namhafte Automobilhersteller als auch Tier1-Lieferanten. Entsprechend den Branchenanforderungen erfüllen die Produkte einen sehr hohen Qualitätsstandard.

Zur Stärkung der Vertriebsaktivitäten in der deutschen Zentrale in Baden-Württemberg suchen wir einen

Program Manager (m/w)

Er/Sie verantwortet das erfolgreiche Managen von Anlaufplänen und die Sicherstellung anforderungsgerechter Lieferungen. In dieser Funktion berichtet er/sie an den Business Manager, den er/sie auch vertritt. Die Aufgabenstellung im Einzelnen:

- Abstimmung der Kundenerwartungen mit den Fachabteilungen
- Sicherstellung termingerechter Angebote an die Kunden
- Festlegung / Umsetzung von Termin- und Markteinführungsplänen mit Entwicklung
- Abstimmung der Entwicklungs- und Musteraufträge entsprechend Kundenforderung
- Sicherstellung der Vorserienaufträge des Kunden und der Platzierung bei den Lieferanten durch zuständige Fachabteilungen
- Sicherstellung aktualisierter Daten in Planungssystemen und termingerechter Versandbereitschaft der Teile
- Vorbereitung, Aktualisierung und Verteilung monatlicher Programmstatusberichte

Für diese anspruchsvolle Aufgabe suchen wir den professionellen Vertriebler mit Erfahrung. Folgender Hintergrund und folgende Eigenschaften werden vorausgesetzt:

- Abgeschlossenes Ingenieurs- oder Wirtschaftswissenschaftsstudium
- Min. 5 Jahre Berufserfahrung in der Automotive-Industrie, davon wenigsten 3 Jahre im kundennahen Umfeld
- Begleitung mindestens einer großen Produktentwicklung bis zum Serienanlauf
- Erfahrungen und Kenntnisse in Kostenkalkulation und Angebotserstellung
- Ausgeprägte Ergebnisorientierung und ein geeignetes Risikomanagement
- Gute Kenntnisse moderner Projektmanagement-Tools
- Kenntnisse in der Handhabung von ERP-Systemen
- Kompetenter Gesprächspartner für Kunden und Lieferanten
- Menschlich in Ordnung, teamfähig, zuverlässig und kann zuhören
- Zielgerichtetes selbstständiges Arbeiten
- Kunden-, Lieferanten- und Ziel-orientiert
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie diese spannende Aufgabe in einem dynamischen, internationalen Umfeld interessiert und Sie sich in den oben genannten Voraussetzungen wiedererkennen, senden Sie bitte zur Vorbereitung auf ein weiterführendes Gespräch Ihre „Visitenkarte“ in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs (max. 150KB), mit integriertem Bild, ohne weitere Anlagen per E-Mail an den beauftragten Berater, Herrn Reinhard Thies, Partner, Formations Group AG. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen. Selbstverständlich werden wir eventuelle Sperrvermerke streng beachten und Ihre Informationen nicht ohne Ihre vorangegangene, ausdrückliche Zustimmung weiterleiten.

Formations Group AG

Executive Search, Zug/Schweiz

Reinhard Thies, Partner

Bockenheimer Landstraße 17/19 D-60325 Frankfurt

Thies@FormationsGroup.com www.FormationsGroup.com

Tel. +49-69-710 455 348 Mobile +49-171-417 40 68

