



Ihr neuer Arbeitgeber ist

ein mittelständisches Unternehmen der Lebensmittelindustrie (NRW)
in seinen Segmenten führend und zunehmend international ausgerichtet
mit hohem Bekanntheitsgrad seiner Marken
innovativ, erfolgreich, nach vorne schauend

und sucht Sie als

Leitung Key Account Management (m/w)

Ihre neue Verantwortung

erfolgreiche Vermarktung der Sortimente vorwiegend im LEH und Fachhandel

- zukunftsorientierte Kundenstrategien entwickeln und zielführende Maßnahmen umsetzen
- Jahresgespräche und Kundenplanung, kundenbezogene Absatz-, Umsatz-, Ergebnis- und Aktionsplanung mit dem Ziel einer nachhaltigen Umsatz- und Ertragssteigerung
- Führung eines professionellen Key Account Teams
- Kontinuierliche Erhöhung der Präsenz und Distributionsqualität
- Entwicklung und Pflege eines belastbaren Netzwerks mit Entscheidungsträgern auf der Handelsseite

Ihre Voraussetzungen, die Sie mitbringen sollten

- wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Marketing und Vertrieb oder gleichwertige berufliche Ausbildung
- mehrjährige Vertriebserfahrung in den relevanten Handelskanälen im Food-Markenartikelbereich
- strategisch-analytisch und lösungsorientiert im Denken - kompetent zupackend im Handeln
- fundiert, strukturiert und durchsetzend in der Verhandlung – verbindlich und kooperativ in der Kommunikation
- sie geben Impulse nach innen und außen, sie agieren marketing- und vertriebsstrategisch und gleichzeitig kundenorientiert und nutzen Gestaltungsspielräume
- Führungserfahrung ist von Vorteil, aber nicht zwingend vorausgesetzt
- Sie setzen ihre Teamorientierung in die Tat um
- sehr gute Englischkenntnisse

Fühlen Sie sich angesprochen, weil Sie etwas bewegen wollen? Dann senden Sie bitte zur Vorbereitung auf ein weiterführendes Gespräch ihre aussagekräftigen Unterlagen ausschließlich per Email an Michael Kästner, Partner der Formations Group AG. Bitte vergessen Sie nicht die Angaben zu Verfügbarkeit und Einkommen.

Die Formations Group bürgt selbstverständlich für absolute Vertraulichkeit.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Formations Group AG

Executive Search, Zug/Schweiz

Michael Kästner, Partner

Bockenheimer Landstraße 17/19 D-60325 Frankfurt am Main
Kaestner@FormationsGroup.com www.FormationsGroup.com
Tel. +49-69-710 455-344 Fax +49-69-710 455-450

