



Klaus Mayerhanser

Partner

Personal- und Managementberatung für die Branchen:

- Telekommunikation
- Retail/Franchise/Technische Produkte

Formations Group AG, Executive Search & Consulting, Zug/Schweiz

Klaus Mayerhanser, Partner, Theresienstraße 6-8, D-80333 München
tel +49-89-829 58 319, fax +49-89-829 58 320, mobile +49-172-64 84 600
Mayerhanser@FormationsGroup.com, www.FormationsGroup.com

Ihr Berater Klaus Mayerhanser ist spezialisiert auf

Executive Search / Personalberatung mit den Schwerpunkten:

- Suche und sorgfältige Auswahl von optimal qualifizierten Führungskräften und Fachspezialisten in allen Funktionsbereichen für nationale und internationale Unternehmen in den genannten Branchen
- Suche und Rekrutierung von nationalen und internationalen Fach- und Führungskräften mit hoher Spezialisierung und Qualifikation in den Bereichen Vertrieb, Marketing, Operations und IT.

Managementberatung mit den Schwerpunkten

- Business Development: Beratung von Firmen bezüglich Markteinführung von Produktlinien und Marken sowie die Erschließung bestehender und zukünftiger Absatzmärkte und Vertriebswege
- Operative Unternehmensberatung für den Bereich Sales: Vertrieb B2C über Fachhandel, Großfläche und Distribution sowie Aufbau und Optimierung von Vertriebsorganisationen

Background

- Leiter Vertrieb national mit umfassender Personalverantwortung bei einem führenden Mobilfunk Service-Provider
- Leitende Positionen in den Bereichen Vertrieb B2C und B2B bei Netzbetreibern und Service-Providern
- Aufbau und Führung erfolgreicher Außen- und Innendienstabteilungen
- Konzeption und Leitung von eigenen Retail - bzw. Franchise Strukturen
- Projektleitung im Bereich CRM-Einführung sowie Integrationserfahrung
- Abschluss als Diplom-Kaufmann an der Ludwig-Maximilians-Universität München