



## Eine spannende Vertriebsaufgabe

Formations  
Group

Unser Auftraggeber ist ein innovatives und ambitioniertes Unternehmen der Telekommunikationsbranche. Das Unternehmen sichert seinen Erfolg mit einer innovativen Produktpalette, wettbewerbsfähigen Preisen und einem exzellenten Kundenservice.

Wir suchen den

## Leiter Vertrieb (m/w)

### Vertriebsregion Süd

Er/Sie trägt die volle Verantwortung für die erfolgreiche Vermarktung der Produkte über die verschiedenen Vertriebskanäle. Die Aufgabenstellung im Einzelnen:

- Verantwortung der Vertriebsaktivitäten in Süddeutschland
- Entwicklung und Optimierung der Vertriebsstrategien und Umsetzung mit dem Team von 6 Außendienstmitarbeitern
- Planung und Durchführung von Marketing-, Produkt- und Sortimentsstrategien
- Umsatz/Budgetverantwortung für die Verkaufsregion
- Akquisition und Pflege der Key-Accounts

Folgender Hintergrund und Eigenschaften sind für diese Position Voraussetzung:

- mehrjährige intensive Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen
- Mehrjährige Führungserfahrungen mit teamorientierten Führungsqualitäten
- Branchenerfahrung in der Telekommunikation
- Verwertbare Kontakte in die relevanten Vertriebskanäle Handel, Distribution und Kooperation
- Erfahrung in der Entwicklung von strategischen Konzepten
- Nachhaltigkeit und Integrität in der Verfolgung der Ziele
- Hohe Eigenverantwortlichkeit sowie hands-on Mentalität
- Überzeugende Kommunikationsfähigkeiten sowie tadellose Umgangsformen
- wirtschaftswissenschaftliches Studium oder gleichwertige berufliche Ausbildung
- sehr gute Englischkenntnisse

Wenn Sie diese spannende Aufgabe in einem dynamischen Umfeld interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte zur Vorbereitung auf ein weiterführendes Gespräch Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs (max. 200KB), mit integriertem Bild, ohne weitere Anlagen per e-mail an den beauftragten Berater, Herrn Klaus Mayerhanser, Partner, Formations Group AG. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen. Selbstverständlich werden wir eventuelle Sperrvermerke streng beachten und Ihre Informationen nicht ohne Ihre vorangegangene, ausdrückliche Zustimmung weiterleiten.

### Formations Group AG

Executive Search, Zug/Schweiz

Klaus Mayerhanser, Partner

Theresienstraße 6-8 D-80333 München

Mayerhanser@FormationsGroup.com [www.FormationsGroup.com](http://www.FormationsGroup.com)

Tel. +49-89-829 58 319 Mobile +49-172-64 84 600



Seit 1994