



Eine spannende Vertriebsaufgabe in einem  
erfolgreichen Umfeld

Formations  
Group

Unsere Auftraggeber sind verschiedene Unternehmen der Papier-, Büro- und Schreibwarenindustrie (PBS). Die Geschäftstätigkeit ist sowohl national, als auch international ausgerichtet. Für verschiedene Verantwortungsbereiche in diesen Unternehmen suchen wir sehr gut ausgebildete und engagierte

## Key Account Manager (m/w) national und international

In dieser Funktion berichten Sie direkt an den Bereichsleiter Vertrieb, resp. Geschäftsführer. Zu den Kunden gehören die großen Namen der nationalen und internationalen Handelsunternehmen (B2B und B2C). Ihr Office befindet sich in der Konzernzentrale, wahlweise ist auch ein Home Office möglich.

Die Verantwortung umfasst im Einzelnen:

- Die Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden
- Die Akquisition neuer Kunden
- Eine volle Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Einbindung in das Managementteam und Unterstützung der strategischen Ausrichtung des Unternehmens

Da diese Position mit einer großen Verantwortung verbunden ist und eine hervorragende Entwicklungsperspektive bietet, suchen wir den wirklichen Profi! Ihre Ausbildung hat Sie zu einem analytisch denkenden, sehr umsetzungsstarken Vertriebsmanager gemacht. Die wesentlichen Voraussetzungen für diese Position sind:

- Ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder gleichwertige berufliche Ausbildung
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung als Vertriebsmitarbeiter (Außendienst) in Unternehmen der Konsumgüterindustrie
- Nachweisbare Erfolge in der Kundenentwicklung
- Sehr gute Kenntnisse im Einsatz relevanter Steuerungstools
- Sehr gute Kenntnisse der MS-Office-Anwendersoftware und SAP
- Ausgeprägtes strategisches Denken und Handeln
- Zuverlässigkeit und hohe kommunikative Fähigkeiten
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse

Erfüllen Sie diese Anforderungen? Reizt es Sie, sich einer wirklichen Herausforderung zu stellen? – Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung! Diese sollte zunächst Ihren Lebenslauf, sowie ein aktuelles Foto umfassen und zunächst keine weiteren Anlagen umfassen (max. 150 KB). Bitte vergessen Sie nicht, Ihre Gehaltsvorstellung und den frühesten Eintrittstermin anzugeben.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung ausschließlich per Email an den zuständigen Berater, Herrn Dietrich Groth, Partner der Formations Group.

Strenge Vertraulichkeit werden wir bei entsprechenden Sperrvermerken selbstverständlich gewährleisten und Ihre Informationen nicht ohne Ihre ausdrückliche Zustimmung weiterleiten.

### Formations Group AG

Executive Search, Zug/Schweiz  
Dietrich Groth, Partner

Bockenheimer Landstrasse 17/19 D-60325 Frankfurt  
Groth@FormationsGroup.com www.FormationsGroup.com  
Tel. +49-69-710 455-338 Mobile +49-178-89 66 804



Seit 1994