



Eine spannende Vertriebsaufgabe in einem
wachstumsstarken Umfeld

Formations
Group

Unser Auftraggeber ist eines der erfolgreichsten Unternehmen der Verpackungsmittelindustrie (Pappe & Papier) in Deutschland mit starkem internationalem Focus. Hohe und zukunftsweisende Investitionen in Standorte, Produktion & Entwicklung, sowie in die Mitarbeiter sichern den nachhaltigen Wettbewerbsvorsprung auch für die Zukunft! Zur Unterstützung des weiteren Ausbaus der Marktposition suchen wir für verschiedene Regionen in Deutschland engagierte und entwicklungsfähige

Gebietsverkaufsleiter

„Verpackungsmittel & Displays“ (m/w)

In dieser Funktion berichten Sie direkt an den Vertriebsleiter der jeweiligen Niederlassung. Zu Ihren Kunden gehören die Kunden aus der Lebensmittelindustrie, genauso wie aus der Non-Food-Konsumgüterindustrie und verschiedener anderer produzierender Industrien.

Die Aufgabenstellung im Einzelnen:

- Die Betreuung bestehender und die Gewinnung neuer Kunden im Vertriebsgebiet
- Basis Ihres Erfolges bei und mit den Kunden ist die Entwicklung und Realisierung von individuell zugeschnittenen Verpackungs- und Displaykonzepten
- Die Entwicklung zukunftsorientierter Vertriebsstrategien und entsprechender Maßnahmen – gemeinsam mit der Entwicklungsabteilung und der Produktion und deren technische Umsetzung beim Kunden verschaffen Ihnen überproportionales Wachstum
- Für Ihren gesamten Kundenbereich sind Sie vollumfänglich umsatz- und deckungsbeitragsverantwortlich

Folgender Hintergrund und folgende Eigenschaften sind für diese Position Voraussetzung:

- Wirtschaftswissenschaftliches Studium oder kaufmännisch-technisches Studium oder eine gleichwertige berufliche Ausbildung
- Mehrjährige intensive Berufserfahrung im Vertrieb von Verpackungsmitteln aus Wellpappe und / oder Displays aus Wellpappe
- Sehr gute Kenntnisse in den relevanten Drucktechniken, vorzugsweise Offset-Druck
- Nachweisbare Erfolge in Kundenentwicklung und Kundengewinnung
- Sie haben ein ausgeprägtes kaufmännisches Denken und Handeln und verhandeln geschickt und umsichtig, sind pflichtbewusst, zuverlässig und verantwortungsbewusst

Wenn Sie diese spannende Aufgabe in einem dynamischen, internationalen Umfeld interessiert und Sie auch die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte zur Vorbereitung auf ein weiterführendes Gespräch Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs (max. 150KB), mit integriertem Bild, ohne weitere Anlagen per Email an den beauftragten Berater, Herrn Dietrich Groth, Partner der Formations Group AG. Bitte vergessen Sie nicht die Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihre Gehaltsvorstellung!

Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen. Selbstverständlich werden wir eventuelle Sperrvermerke streng beachten und Ihre Informationen nicht ohne Ihre vorangegangene, ausdrückliche Zustimmung weiterleiten.

Formations Group AG

Executive Search, Zug/Schweiz
Dietrich Groth, Partner

Bockenheimer Landstrasse 17/19. 15 D-60325 Frankfurt
Groth@FormationsGroup.com www.FormationsGroup.com
Tel. +49-69-710 455-338 Mobile +49-178-89 66 804



Seit 1994